



## Внедрение системы Directum RX в BaikalSea Company

**BaikalSea Company** – производитель байкальской воды в сегменте премиум, ведущий производитель бутилированной воды из артезианских источников: природной воды «Жемчужина Байкала» (BAIKAL PEARL), лечебно-столовой минеральной воды (BAIKAL RESERVE), а также «Глубинной байкальской воды» (БАЙКАЛ430).

### Задачи

BaikalSea Company - современная компания с молодым и амбициозным коллективом сотрудников. Компания активно развивает сеть продаж своей продукции в России. Сотрудники отдела продаж работают удалённо "в полях", в различных городах и часовых поясах и требовался инструмент позволяющий обеспечить мобильность, высокую эффективность, современный и удобный интерфейс для ежедневной работы по составлению договоров и заявок на отгрузку продукции. Кроме этих задач ставилась также задача цифровизации внутреннего электронного документооборота организации и интеграции с системой 1С.



По итогам внутреннего конкурсного отбора руководством компании был выбран программный продукт Directum RX с мобильным приложением Jazz. Решающим фактором при выборе оказался мощный функционал доступный без доработок и современный интуитивно понятный windows like (похожий на windows 10) интерфейс.

## Описание

В мобильном приложении Jazz работают сотрудники отдела продаж и руководство компании, в то время как в web и desktop-клиентах Directum RX работают остальные офисные сотрудники компании.

Мобильное решение Directum Jazz предоставляет сотрудникам отдела продаж все инструменты, необходимые для выполнения своих рабочих обязанностей удалённо:

- создание и согласование договоров, счетов и прочих документов

Стандартное приложение Directum RX решает задачи создания, регистрации, согласования, подписания всех внутренних документов, а также передачи контрагентам таких документов как договоры, счета, сч-ф, ТТН и прочих документов.

## Результаты

- В 2 раза увеличена скорость обработки и согласования договоров
- Сотрудники отдела продаж работают удалённо и «онлайн» в мобильном решении Jazz
- На 20% повысилась эффективность работы сотрудников отдела продаж
- На 50% снизились затраты на бумагу и офисную технику
- Выполнена интеграция с системой 1С

## Показатели по проекту:

80

пользователей  
Directum Jazz

4

отдела

>1000

документов в неделю в  
Directum Jazz

>115

сотрудников в  
системе